



## VERTRIEBSBEAUFTRAGTE UND ACCOUNT-MANAGER m/w

Ihre Aufgaben im einzelnen:

- eigenverantwortliche, stark leistungsbezogene Neukunden-Akquise
- regelmäßige, persönliche Kontaktpflege zu bestehenden Kunden
- Akquise von Folgeaufträgen
- Aufnahme von Problemstellungen der Kunden
- Entwicklung von Lösungsvorschlägen
- Analyse und Absprache der Kundenanforderungen
- Ausarbeitung von Angeboten
- Durchführung der Auftragsverhandlungen
- Vorbereitung und Durchführung von Kundenpräsentationen, Messen / Events, Mailings;
- Erschließung neuer u. Nutzung bestehender Vertriebskanäle

Erfolgsmaßstab:

- Erreichung der definierten Umsatzziele
- Positives Projekt- / Auftragsergebnis
- Kundenzufriedenheit

... dazu benötigen Sie

- mindestens 3 Jahre Erfahrung im IT- Software Geschäftskundenvertrieb, idealerweise im IBM Lotus Notes oder DMS Umfeld mit entsprechenden Referenzen
- Abitur oder einen vgl. Abschluss sowie sehr gute deutsche und englische Sprachkenntnisse
- den unbedingten Willen zum Erfolg bei einer leistungsbezogenen und dabei überdurchschnittlich motivierenden Vergütung
- die Bereitschaft in einem definierten Vertriebsgebiet systematisch, vor allem mit persönlicher Präsenz vor-Ort zu akquirieren
- gewandten Umgang mit Kunden sowohl im persönlichen Gespräch wie auch in der Korrespondenz und am Telefon
- Überzeugungsfähigkeit gegenüber dem Kunden
- Vertriebsvisionen
- Beharrlichkeit, Selbstdisziplin und eine strukturierte Arbeitsweise
- Präsentationstechniken, Verkaufsverhaltens- und Rhetorik-Techniken
- Technische Kenntnisse und Überblick über das Marktumfeld der zu vertreibenden Produkte
- die Bereitschaft, die technologischen Entwicklungen im Umfeld der zu vertreibenden Produkte selbständig zu verfolgen.

Wenn Sie glauben, diesen Aufgaben gewachsen zu sein, zögern Sie nicht, mit uns Kontakt aufzunehmen. Bitte vergessen Sie nicht, Ihre Gehaltsvorstellung und Ihren frühest möglichen Eintrittstermin anzugeben.

Ihr Arbeitsplatz wäre bundesweit aus dem Home-Office möglich, bevorzugt in Nordrhein-Westfalen, Hessen oder Baden-Württemberg

Bei Rückfragen zur ausgeschriebenen Position wenden Sie sich bitte an Frau Annika Mörkels, [amoerkels@groupware-ag.de](mailto:amoerkels@groupware-ag.de)